



## Conseiller clientèle premium H/F en alternance en Ile-de-France

**BAC +5 ECGPC (Expert Conseiller en Gestion de Patrimoine Certifié)**

### DESCRIPTION DU POSTE

**Devenez un acteur de choix pour Société Générale et nos clients.**

Vous contribuez à gérer la relation au quotidien de vos clients, à évaluer les risques ainsi que les opportunités et à leur proposer des produits répondant à leurs besoins.



### L'ENTREPRISE

**Chez Société Générale**, nous sommes convaincus que les personnes sont motrices du changement, et que le monde de demain sera fait de toutes leurs initiatives, des plus petites aux plus ambitieuses.

Que vous nous rejoigniez pour quelques mois, quelques années ou toute votre carrière, ensemble nous avons les moyens d'avoir un impact positif sur l'avenir. Créer, oser, innover, entreprendre font partie de notre ADN.

Si vous aussi vous souhaitez être dans l'action, évoluer dans un environnement stimulant et bienveillant, vous sentir utile au quotidien et développer ou renforcer votre expertise, nous sommes faits pour nous rencontrer !



## MISSIONS

Devenez un acteur de choix pour Société Générale et nos clients.

Vous contribuez à gérer la relation au quotidien de vos clients, à évaluer les risques ainsi que les opportunités et à leur proposer des produits répondant à leurs besoins.

A ce titre et sous la responsabilité de votre Tuteur/Maître d'apprentissage, vous participerez aux missions suivantes :

- Accompagner Sarah et Louis pour le financement de leur maison, aider Isabelle à se constituer une épargne financière ... Au quotidien comme dans les moments clés de la vie, vous accompagnez vos clients dans le développement de leurs projets. Concrètement, vous serez amené(e) à :
- Accompagner et conseiller vos clients Premium auxquels s'ajoutent des clients patrimoniaux en leur proposant des produits et placements adaptés (prêt immobilier, assurance, épargne, etc.)
- Promouvoir nos outils et services digitaux
- Analyser leur situation financière et les risques liés aux opérations
- Travailler en synergie avec des Conseiller(e)s spécialisé(e)s pour répondre aux demandes spécifiques (gestion de patrimoine, activité commerciale, etc.) et avec nos autres services (Centre de Relation Client, Banque Privée, Centre de Service, etc.)
- Participer au développement commercial de votre agence et accroître votre portefeuille clients

## CRITÈRES CANDIDAT

### FORMATION / SPÉCIALISATION

Vous préparez une formation BAC+5 dans le domaine Bancaire avec une spécialité gestion de patrimoine à l'IFCV.

### NIVEAU D'EXPÉRIENCE MINIMUM

0 - 2 ans

Une expérience en banque/assurance est impératif.

### COMPÉTENCES RECHERCHÉES

Vous êtes rigoureux, organisé, doté d'un bon relationnel et de réelles capacités d'analyse et de synthèse.