



VENDEUR·SE F/H

UN SEUL OBJECTIF, LE VOTRE.

Le Groupe GO Sport, notre club :

Yannick, Malika, Frédéric, Elodie... ils ont choisi GO Sport et partagent au quotidien, avec l'ensemble des collaborateurs du Groupe les valeurs GO Sport : Performance, Esprit d'Equipe, Orientation Client et Plaisir. Comme eux-elles, rejoins-nous !

Né au cœur des Alpes, à la suite des JO d'hiver de Grenoble, le Groupe GO Sport et ses enseignes sont devenus des partenaires privilégiés des marques internationales et des acteurs incontournables de l'univers des équipements de sport. Nous nous adressons aux sportives pratiquant régulièrement et amateurs à la recherche de la santé et du bien-être.

Types de contrats proposés : Stage, Alternance

PLAN DE JEU

Rattaché·e à l'équipe d'encadrement du magasin, le·la Vendeur·se F/H accompagne ses clients dans le choix du bon équipement pour sa pratique sportive.

Commerce et relation client :

- Accueillir, orienter, renseigner et conseiller les clients en magasin (rayons, cabines, caisse, atelier).
- Être exemplaire dans le respect des normes de l'entreprise sur l'accueil et le conseil client. • Faire des propositions de ventes complémentaires en vue de développer le NAT.
- Proposer les services de l'entreprise.
- Contribuer à la fidélisation client dont la carte fidélité.
- Alerter en cas d'affluence sur le département.
- Se rendre disponible en permanence (et faire du client une priorité) pour le conseiller.

Traitement et mise en rayon des produits :

- Connaitre et appliquer les normes de traitement des produits.
- Implanter et mettre en rayon les produits dans le respect des normes Merchandising.
- Mettre en place les opérations commerciales : mise en avant des produits, expressions des prix et PLV.
- Contribuer activement à la propreté du magasin.
- Appliquer les procédures de l'entreprise en termes de sécurité, lutte anti-DI, inventaire.
- Garantir la fiabilité du stock.

PROFIL DU JOUEUR

Issu·e d'une formation dans le commerce, tu as une première expérience dans le domaine de la distribution et tu es passionné·e de sport.

- Ta connaissance des produits sportifs n'est plus à démontrer
- La satisfaction client est au cœur de tes priorités
- Ton goût de la performance te permet d'atteindre en équipe les objectifs fixés
- Tes qualités relationnelles seront essentielles à ta réussite
- Autonome et rigoureux·se, tu as également le sens des responsabilités

Tu souhaites évoluer dans l'entreprise ? GO Sport t'accompagnera dans ton projet.
Tu te reconnais dans notre club et son plan de jeu ? Fais-nous parvenir ta candidature !

GO Sport développe et favorise l'inclusion sociale et la diversité, et se mobilise afin de traiter l'intégralité des profils sans considération d'âge, d'origines, de handicap ou toute autre forme de différenciation.