ASSISTANT COMMERCIAL

Missions

L'assistant commercial joue un rôle d'animation et d'interface entre les différents collaborateurs et assure le développement, le suivi administratif et commercial de la clientèle.
Ses missions sont les suivantes :

- Rigueur
- Organisation
- Sens de l'écoute
- Autonomie
- Aisance relationnelle

- Conseiller et orienter la clientèle
- Gérer les livraisons
- Enregistrer les commandes en provenance des commerciaux et transmettre les informations
- Suivre et traiter les factures et avoirs clients, fournisseurs et prestataires

Quelle formation

- Bac Pro Commerce
- BTS SAM
- BTS GPME
- BTS MCO
- Titre Secrétaire Assistant

Perspectives d'évolution

- Commercial
- Responsable dans l'adminsitration des ventes

ifcvcommerce
VENTE ET SUPPORT