



## FORMATIONS EN ALTERNANCE

Institut de Formation  
aux carrières  
de la Communication  
et de la Vente

Recruter un nouveau salarié en tant que négociateur pour lui confier des missions spécifiques, représente une décision importante pour l'entreprise quelle qu'en soit sa taille. La qualité de l'accueil, de l'intégration, de la formation et du tutorat développera la motivation, la fidélisation et les résultats.

### LES MISSIONS DE L'ALTERNANT

- Prospection téléphonique
- Prospection terrain
- Prise de mandats
- Négociation et vente
- Création d'outils visuels – vitrines
- Gestion des fichiers
- Réalisation d'études et d'analyses
- Organisation d'opérations marketing et commerciales
- Participation aux missions globales de l'entreprise

### MÉTIERS VISÉS

- Assistant de gestion en immobilier
- Chargé de promotion
- Administrateur de biens
- Responsable d'agence immobilière
- Négociateur immobilier

### PAROLE DE SALARIÉ

«Après 3 années en CDI, je me suis rendu compte que j'avais besoin d'un diplôme. J'ai trouvé une formation qui me convient à l'IFCV: le BTS PIM. Ce BTS a été créé à la demande des professionnels de l'immobilier et forme des techniciens chargés de gérer et de négocier des biens immobiliers.

Cette formation me permet d'avoir un pied en centre de formation, un pied en entreprise, de prétendre à des débouchés variés et des perspectives d'évolution de carrière intéressantes.» **Matthieu**





Distribution /  
Commerce

## BTS PIM

Professions Immobilières

## FORMATIONS EN ALTERNANCE

Institut de Formation  
aux carrières  
de la Communication  
et de la Vente

Très dynamique, le secteur de l'immobilier emploie 320 000 personnes dont près d'un quart sont cadres. Les métiers sont nombreux, ils peuvent s'exercer en agence et hors agence.

Le titulaire d'un BTS Professions Immobilières est appelé à exercer principalement les fonctions techniques et commerciales. Il peut occuper, comme collaborateur ou à son compte, les emplois de gestionnaire de biens locatifs ou de copropriétés, de négociateur immobilier.

### PROCESS DE RECRUTEMENT

Test

Entretien IFCV

Entretien entreprise

Signature du contrat

### MATIÈRES

- L'économie générale
- L'économie d'entreprise
- Le droit général
- Le droit immobilier
- Les techniques de l'immobilier
- Les techniques du bâtiment
- La gestion immobilière
- Les techniques de communication professionnelle

Le programme est complété par un enseignement en langue vivante et français.

