



INTÉGRER UN JEUNE EN



Distribution /
Commerce

BAC+3 RTCFI

Responsable Technico-Commercial
France et International

FORMATIONS EN ALTERNANCE

Institut de Formation
aux Carrières
de la Communication
et de la Vente

Tous les secteurs professionnels sont concernés. De plus en plus d'entreprises exercent une activité à l'international et ont besoin de responsables technico-commerciaux pour développer leurs ventes de produits industriels et techniques et assurer un retour sur les demandes des clients en termes de produits techniques.

L'industrie, les services informatiques, l'ingénierie et le bâtiment, l'agroalimentaire, le traitement des eaux, l'énergie, la maintenance d'équipements, les télécoms, les biens d'équipement, la haute technologie...

LES MISSIONS DE L'ALTERNANT

- Recherche de fournisseurs en fonction des demandes des clients
- Recherche de sous-traitants à l'étranger
- Création de fichiers, prospection sur salons en France.
- Promotion de salons à l'étranger
- Identification d'opportunités commerciales
- Développement de portefeuille clients
- Développement d'une offre produit
- Recherche de donneurs d'ordre en France pour une filiale étrangère
- Relance de contacts commerciaux à l'étranger
- Recherche de partenaires commerciaux en France ou à l'étranger
- Veille projet de validation d'appels d'offres

MÉTIERS VISÉS

- Chargé d'affaires
- Commercial
- Ingénieur commercial

PAROLE DE SALARIÉ

« J'avais déjà effectué deux ans de BTS NRC au sein de l'IFCV. Ne souhaitant pas m'arrêter à un bac+2 et me plaisant dans mon entreprise j'ai pu dialoguer autour de mon orientation avec l'IFCV. Ils m'ont proposé de poursuivre en bac+3 et mon entreprise a accepté de me prendre pour une troisième année.

Aujourd'hui, j'ai la possibilité de continuer dans un univers qui me plaît tout en consolidant mes compétences acquises. J'envisage à la fin de ce bac+3 de rester au sein de mon entreprise actuelle. En effet, j'ai été formé pendant trois ans à leurs pratiques et je suis réellement considérée comme un collaborateur et non un alternant.» Laetitia



Téléchargez gratuitement l'application
Onprint, flashez et découvrez nos services.



FORMATIONS EN ALTERNANCE

Institut de Formation
aux Carrières
de la Communication
et de la Vente

Titre de niveau II, inscrit au RNCP (Répertoire National des Certifications Professionnelles). Il est certifié par le CTI.

L'objectif de ce Bac + 3 Responsable Technico-Commercial France et International en alternance est de former des commerciaux sur tous les secteurs d'activités, capables de diagnostiquer les besoins clients ou prospects et vendre des produits ou solutions afin de développer le chiffre d'affaire et la marge.

PROCESS DE RECRUTEMENT

Test

Entretien IFCV

Entretien entreprise

Signature du contrat

BLOCS D'ACTIVITÉS

- Marketing France
- Offres - Contrats commerciaux - Négociation
- Suivi des affaires commerciales
- Management des équipes commerciales
- Entraînement vente - négociation
- Anglais des affaires

PRÉ REQUIS

- Titulaire d'un BAC+2
- Savoir développer le sens relationnel, l'autonomie
- Intérêt pour l'économie, la vente, le commerce
- Aimer relever des challenges

