

INGÉNIEUR COMMERCIAL

Missions

L'ingénieur commercial est doté d'une double casquette technique et commerciale. Son objectif ? Assurer la vente des produits de son entreprise. Ses missions sont les suivantes :

Réactivité

Organisation

Diplomatie

Dynamisme

Analyse et synthèse

Gérer un portefeuille de clients et prospects

Promouvoir l'offre de services ou de produits de l'entreprise

Développer l'activité auprès de prospects

Réaliser des tâches administratives

Quelle formation

BAC+3 RDCFI

Perspectives d'évolution

Ingénieur grands comptes
Directeur commercial